

Durch Klarheit  
zu finanzieller  
Fülle

*workbook*

# Die Basis für dein Finanzmanagement



## Finanzielle Ziele

Wie viel möchtest / musst du verdienen?

---

## Steuer, Sozialversicherung

Grundwissen / Betragsgrenzen / Erleichterungen

---

## Buchführung

Gesetzliche Vorgaben einhalten

---

## Regelmäßige Routinen

Damit du deine Finanzen langfristig im Griff hast

# Finanzielle Ziele

---

## 1

### Finde heraus, wie viel Geld du monatlich privat benötigst

Ein wirklich verlässliches Ergebnis erhältst du, wenn du dafür die monatlichen Ausgaben auf deinem Privatkonto aufschreibst und zusammen rechnest,

Überlege bei jeder einzelnen Position, ob der Betrag Sinn macht und für dich ausreicht. Wenn dir der Betrag zu niedrig erscheint, erhöhe ihn.

### Dies ist dein monatliches "Gehalts"-Ziel



Tipp: Um deine Geld-Gedanken zu weiten, und dich für die Fülle zu öffnen, kannst du diese Berechnung auch für den Betrag machen, den du gerne verdienen möchtest, wenn du dir alle deine Wünsche erfüllst.

## 2

### Zähle alle Ausgaben im Unternehmen dazu. Auch Steuern und Versicherungen.

Wenn du keine verlässliche Buchhaltung oder Plan-Rechnung hast, oder dir diese noch nicht zutraust, kannst du die folgende Faustformel verwenden:

Monatliches Gehalts-Ziel x 2



Tipp: Wenn du mehr darüber wissen möchtest, wie du dein Inhabergehalt berechnest, empfehle ich dir das Buch "Profit First" von Mike Michalowicz. Die Leseprobe kannst du dir auf [www.profitfirst.at](http://www.profitfirst.at) herunterladen.

# Finanzielle Ziele

---

## 3

**Du hast deinen Ziel-Umsatz erreicht.**

Diesen Betrag musst du monatlich einnehmen, damit du alle privaten Ausgaben decken kannst.

Lasse den Betrag wirken.

Wie fühlt er sich an?

Was fühlst und denkst du darüber?

Ist der Betrag höher als erwartet? Oder geringer?



Wie geht es dir damit?

Spürst du Erleichterung oder Angst?

**Lasse diese Erkenntnis ein wenig auf dich wirken, und schreibe deine Gedanken und Gefühle dazu auf.**

## 4

**Wenn du bereits ein Angebot hast: Wie viel davon musst du verkaufen, um diesen Umsatz zu erreichen?**



Wie viele Einheiten?

Wie viele Stunden Arbeitszeit bedeutet das für dich?

Ist das für dich so in Ordnung? Oder nicht?

Wäre dir lieber, wenn es anders wäre?

Wie anders?

# Finanzielle Ziele

---

Bringe deine Erkenntnisse aus dieser Berechnung gerne mit in unseren Live-Call!



Gönne dir jetzt gern eine Pause!

Wenn du die vorigen Schritte gewissenhaft durchgeführt hast, kann es sein, dass du nun richtig erschöpft bist.

Nimm dir die Zeit, die du brauchst, um die Erfahrungen aus der Übung zu integrieren und wirken zu lassen.

Du kannst den zweiten Teil der Lektion auch an einem anderen Tag sehen.



# Das 5-Konten-System (Profit First)

---

Der Grundgedanke hinter dem System "Profit First" lautet:

"Wir bekämpfen die unternehmerische Armut"

Tatsächlich verdienen viele Unternehmer\*innen weniger als Angestellte in ähnlichen Positionen.

Das 5-Konten-Modell hilft dabei, das vorhandene Geld so zu steuern, dass du immer einen guten Überblick hast, und rechtzeitig für Steuer- und Versicherungszahlungen vorsorgst.

Vor allem jedoch sorgt es dafür, dass du als Unternehmerin vom ersten Umsatz an einen Gewinn und ein Inhabergehalt erhältst.

## So funktioniert es:

Als Vorbereitung legst du bei deiner Bank in Summe 5 Konten für dein Unternehmen an.

Zwei Konten sollten Girokonten sein, die restlichen drei Konten können Sparkonten sein.

Dann legst du mit Prozentsätzen fest, wie du künftig dein Geld aufteilen wirst.

Diese sollten individuell für dich berechnet werden.

Für den Anfang kannst du dich aber auch nach den vorgeschlagenen Prozentsätzen richten.

# Das 5-Konten-System (Profit First)

---

Folgende Konten werden benötigt:

Einnahmen-Konto

Gewinn

Inhaberanteil

für Steuern

Ausgaben deines Unternehmens

Das System "Profit First" ist aus vielen einzelnen Prinzipien zusammengesetzt. In dieser Lektion stelle ich dir die absolute Basis davon dar.

Mehr dazu kannst du auf [www.profitfirst.at](http://www.profitfirst.at) erfahren, außerdem ist es immer in meinen Kursen und Gruppenprogrammen enthalten.



# Dein Finanz-Date: 14-tägig

---

Alle Tätigkeiten in Verbindung mit deine Finanzen werden nur an diesem Tag erledigt.

**1**     **Lege Geld für deinen Gewinn auf die Seite (z.B. 5% von den Einnahmen)**  
**Lege Geld für Steuern auf die Seite (z.B. 15% von den Einnahmen)**

Das Geld legst du auf ein Sparkonto. Dort bleibt es liegen, so lange, bis du es brauchst.

**2**     **Zahle dir dein Inhabergehalt aus**

Überweise den vorher bestimmten Prozentsatz deiner Einnahmen auf dein Privatkonto. Dies ist dein Gehalt.

**3**     **Bezahle alle fälligen Rechnungen**

Bezahle alle offenen Rechnungen, die in den nächsten 2 Wochen fällig werden. Achte besonders darauf, dass du nicht "zwischendurch" eine Rechnung bezahlst. Das hilft dir, den Überblick zu behalten, und während der Zeit zwischen deinen Finanz-Dates nicht an Geld denken zu müssen.

**4**     **Lege die bezahlten Rechnungen in den Buchhaltungs-Ordner**

Wenn du dies gleich regelmäßig machst, ersparst du dir das lange Suchen am Jahresende, wenn du die Unterlagen für die Steuererklärung brauchst.

# Gewinnausschüttung - am Quartalsletzten

---

Im Laufe des Quartals hat sich auf deinem Gewinn-Sparkonto ein Betrag angesammelt.

Jetzt ist es Zeit zu feiern!

Und jetzt kommt das ganz Besondere an Profit First:



**Dieser Gewinn ist Dein Extra.**

Er ist die Belohnung dafür, dass du die Entscheidung getroffen hast, selbständig zu sein, und die Risiken und Unsicherheiten trägst, die dies mit sich bringt.

Die Regel bei "Profit First" lautet: Dieses Geld darf ausschließlich nur für etwas verwendet werden, dass DIR Freude bereitet.

Zahle dir daher die Hälfte des Betrages, der sich im Laufe der 3 Monate angesammelt hat, aus.

Verwende das ausgezahlte Geld nur für dich!

Die verbleibende Hälfte bleibt auf dem Sparkonto liegen, und wächst zu einer Rücklage für dein Unternehmen heran.



Erfolg ist kein Ereignis.  
Erfolg ist eine  
Gewohnheit.

Mike Michalowicz

# Danke!

Vielen Dank für dein Vertrauen!

Herzlichst, Christine



## Kontakt:

[rwww.medrano.at](http://rwww.medrano.at)

[medrano@resul-tat.at](mailto:medrano@resul-tat.at)

Te. 0650 / 888 99 28